

# 集客自動化販売自動化の

## 3ステップ

メール配信スタンド活用のススメ

# 顧客一人一人と向き合う

## 全体像を知る

### 1. 手間のない連絡手段を作る

あなたの商品を買った人のことを記録していますか。

### 2. 営業の自動化

あなたの商品を買った人は、何故あなたから買ったのでしょうか。

### 3. 出会いの数を増やす

あなたの商品を他の人にススメてくれた人にお礼はしていますか。

# 手間のない連絡手段を作る

## 集客自動化、販売の自動化①

目的：顧客ひとりひとりに合わせた情報を届ける

悩み：

- ・メール宛先を手作業で入力すると誤配信が発生する危険がある。
- ・商品を買った人とか配信する条件を手作業で抽出する時間と手間が、顧客が増えるほど膨大になる。
- ・顧客を増やしたい気持ちと矛盾してしまう

利用ツール：メール配信システム（メルマガスタンド）、ステップメール

得られるメリット：

- ・一人一人に向き合うこと（顧客管理）ができる。
- ・メールアドレスの流出、誤配信、手間が減る。
- ・条件に合わせてメール配信を予約できるので、忘れない（顧客サポートの充実）。

## 集客自動化、販売の自動化の質問

あなたの商品を買った人に、どんなサポートをしてあげたいですか？

- ・いつ、どんなタイミングで？

- 
- ・どんな情報、きっかけを作ってあげたい？
-

# 営業の自動化

## 集客自動化、販売の自動化②

- 目的：  
商品を必要とする人に出会った後、信用してもらい、購入、購入後のフォローをする。
- 悩み：  
私のことを知っている人にしか売れない。  
リアルに会って話をすれば売れるけど、増やすには限度がある。
- 利用ツール：  
ステップメール、販売サイト ※ステップメールとは、例えばURLをクリックしたとか、商品を購入したとか、顧客が何かしら行動を起こしたときに、自動的に配信するメールのことです。
- 得られるメリット：  
自動的にメールを送信して、あなたの信用を獲得して販売し、アフターフォローもしてくれる。

## 集客自動化、販売の自動化の質問

道端であなたの商品に興味ある人と出会ったら、

・ あなたのことをどうやって信用してもらえますか？

.....

・ 商品をどんな風に紹介しますか？

.....

# 出会いの数を増やす

## 集客自動化、販売の自動化③

目的：

他の人が、あなたの商品を必要とする人に出会った時、紹介できるようにする。

悩み：

口コミが広がらない。

利用ツール：

広告、アフィリエイト（紹介報酬）

得られるメリット：

あなただけでは出会えない人と出会える。紹介してくれた人にもお礼ができる。

### 集客自動化、販売の自動化の質問

あなたの商品は特別な人にしか提供しません。

・ 誰があなたの商品を一番気に入ってくれていますか？

.....

・ 誰にあなたの商品を他の人に紹介して欲しいですか？

.....

# 私が使っているメール配信システムの紹介

## おまけ

- もし、あなたがこの三つのステップを、自動的に、間違いなく、正確に行いたいのなら、メール配信システム（メルマガスタンド）の利用をご検討ください。
- 注意：まだ提供する商品がきちんと作られていない段階の人は、無理に導入する必要はありません。同じことはGoogleフォームやWordPress、Squareを使うことである程度自動化は可能です。その方が一つ一つ実験しながらできるので、まだ商品や事業が固まっていない段階の人には良いと思います。

オンラインでのビジネス機能

オールインワンメール配信システムMyasp（マイスピー）

<https://myasp-ao.com/l/c/QvTaQSUU/e2MnlZ96>



インターネットでビジネスするなら

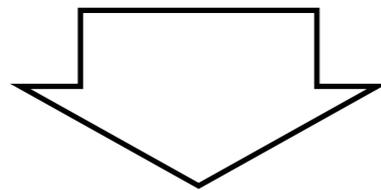
オールインワン配信スタンド



# ビジネスの作り方をゼロから学ぶ

## 起業の教科書解説講座（オンライン動画）

- 主婦、会社員のような普通の人々が、初めて個人事業を始めるために、ビジネスの基礎知識を一通り学びます。
- 実践的なワークが付いているので、見終わった時にはお客さんも社会も自分も豊かになっていくビジネスが形になっています。



- 一ヶ月限定**割引**クーポン
- メールでご案内します。

個人事業主向け起業の教科書解説動画 講座の詳細は以下のURLより

<https://lifedesign.wagamamalive.com/seminarmovie-order/>



文責：すえなみ起業&経営スクール 2024年  
HP： <https://lifedesign.wagamamalive.com/>  
e-mail： [k-suenami@wagamamalive.com](mailto:k-suenami@wagamamalive.com)